

Las opiniones expresadas por los expositores en reuniones de los Comités de VenAmCham, reflejados en este reporte, representan los criterios profesionales de sus autores sobre los temas tratados y no una posición de la Cámara ni la de sus Comités

VENAMCHAM- COMITÉ AL DÍA
IMPUESTOS–Enero 2018

Richard Obuchi (ODH)
Perspectivas Económicas 2018.

El Comité de Impuestos en su reunión mensual correspondiente al mes de enero, tuvo la oportunidad de recibir al Sr. Richard Obuchi economista del Grupo ODH Consultores.

Como primer punto el Sr. Obuchi hablo sobre las similitudes y diferencia entre el año 2017 y este año 2018.

Entre los parecidos resalto los siguientes:

- Precio petróleo \$/B 44 (2017) vs \$/B 50 (2018).
- Exportaciones totales: \$25 mmm (2017) vs \$ 23 mmm (2018).
- Importaciones: \$ 17 mmm (2017, 2018).
- PIB podría caer menos en 2018 que en 2017 por ajuste al nuevo nivel de importaciones.

Como diferencias destaco que:

- RRH en \$9.746mm
- Algunas dificultades para pagar deuda externa.
- Producción de petróleo cierra por debajo de 2 mm b/d en 2017.

Deterioro en las exportaciones e importaciones:

Exportaciones	Importaciones
2012: US\$ 97.877 millones	2012: US\$ 65.951 millones
2015: US\$ 37.357 millones (último dato oficial)	2015: US\$ 36.914 millones
2016: US\$ 27.403 millones (-26%).	2016(e): US\$ 20.564 millones (-44%)
2017(e): US\$ 24.869 millones (-9%).	2017(e): US\$ 16.453 millones (-20%)

Así mismo señaló las preocupaciones claves para este año, las cuales son: el ingreso petrolero, las sanciones y la inflación.

En cuanto al ingreso petrolero, estableció que el precio es la variable más importante. Las dificultades están en la gestión de PDVSA ya que la producción petrolera se encuentra en riesgo de caída y esto se debe entre otras cosas a que muchos de los taladros que se necesitan para la extracción del crudo ya no se encuentran operativos; el flujo de caja para inversiones de PDVSA ha disminuido de manera importante y al año se necesitan inversiones efectivas de US\$ 10.000 millones para sostener la producción.

Producción anual promedio debajo de 2 MMBD, dicha situación no se había registrado desde 1989.

Destacó que las caídas en la producción representan ingresos perdidos, ya que al no mantener una producción igual a la del año 2012, se perdió el acumulado de US\$ de 22.215 millones.

En cuanto a las sanciones, resaltó como nos podíamos ver afectados, por la importancia que tiene el comercio Estados Unidos - Venezuela.

Al señalarnos el tema de la inflación por la cual atraviesa el país, expuso las consecuencias a las que se somete un país con altos niveles de inflación, expresando que se incrementa la pobreza; la inestabilidad del abastecimiento y la pérdida de poder adquisitivo se traducen en cambios en el consumo: Reducción de la demanda agregada, sustitución de unos productos por otros (los que están disponibles, los que tienen precios relativos más favorables); pérdida del capital humano, resaltando que los inmigrantes venezolanos tienen la más alta proporción de estudios universitarios entre la población hispana en EEUU.

Para finalizar, el expositor hizo énfasis en el caso Zimbabue, en el cual los precios subieron 231 millones por ciento e indicó las acciones que les permitieron sobrevivir a la crisis, entre las cuales estuvieron:

- Descentralización de decisiones, para asegurar rapidez en la ejecución.
- Reducción de la calidad de los productos, el 51% de las empresas redujo la calidad de sus productos en alguna medida.
- Estrategias financieras: Reducción de las ventas a crédito, aceptación de cupones y moneda extranjera como medios de pago.
- Departamento de compras: Se concedieron más autonomía a los departamentos de compras en la adquisición de materia prima.
- Períodos de pago de nómina: Se acertó el período de cobro para los trabajadores.

Estefanía Vásquez

Gerencia Corporativa de Comités e Información