



**Cámara de Comercio de los
Estados Unidos de América**

*División Internacional
1615 H Street, N.W.
Washington, D.C., 20062-2000
teléfono: +1-202-463-5460
fax: +1-202-463-3114*

**LAS DOCE REGLAS PARA LOS INVERSIONISTAS INTERNACIONALES
o cuáles son los elementos que una compañía estadounidense toma en cuenta a la hora
de decidir invertir en el extranjero**

1. **El Mercado Interno** — El tamaño y el potencial de crecimiento del mercado doméstico, especialmente el poder adquisitivo de sus clientes, es clave. No se invierte en un mercado donde se tiene poco potencial de obtener ganancias.
2. **Libertad de Acceso al Mercado** — Cuán robusta es la competencia, así como el grado de intervención gubernamental (de ellos y nuestro) para entrar en el mercado de un país. Mientras más libre es el mercado, más atractivo se vuelve como oportunidad de inversión.
3. **La Mano de Obra y la Materia Prima** — Si bien el inversionista aporta capital, tecnología y gestión, la calidad de la mano de obra local y la disponibilidad de materia prima dentro del país también son ingredientes importantes a considerar en la receta para el éxito.
4. **Protección contra una Devaluación de la Moneda** — Si usted realiza una inversión en dólares, y luego los activos locales (valorados en moneda local) son devaluados, usted ha perdido parte (o posiblemente toda) su inversión original, basada en dólares.
5. **Remesa de Dividendos, Intereses, Regalías y Pagos por Asistencia Técnica** — Si usted no puede sacar su dinero del país, entonces ¿para qué invertir en él?
6. **Protección del Derecho a la Propiedad** — Es la probabilidad de que la propiedad real o intangible (patentes, derechos de autor, etc.) de una compañía sean expropiados o hurtados.
7. **Potencial para la Exportación** — Es la capacidad para obtener recursos de una unidad operativa en un mercado para servir a mercados circundantes, o maximizar la eficiencia global de una compañía con el intercambio comercial entre sus varias entidades operativas en diferentes países para complementar sus líneas de productos.
8. **Cargas Regulatorias** — El costo de la intervención gubernamental sobre el negocio (y las ganancias) en un país.

9. **Tasación e Incentivos Fiscales Favorables** — Si bien los incentivos fiscales orientados a atraer inversiones iniciales son importantes, la decisión final de invertir usualmente se basa en el modo cómo la tasación de impuestos en el país afectará el ambiente normal de operaciones.
10. **Bajo Riesgo Político** — La capacidad de un inversionista para confiar en la integridad del gobierno huésped y su habilidad para mantener el orden y la imposición local de las leyes es esencial para cualquier inversión a largo plazo.
11. **Manejo Macroeconómico Predecible** — La confianza de que la economía será manejada de forma competente y predecible. O la creencia de que las reglas del juego no cambiarán a mitad de camino.
12. **Soporte de Infraestructura Confiable** — La capacidad para llevar las transacciones a término y llevar los productos y los servicios al mercado es crítica. Bien sean servicios confiables de transporte, energía eléctrica, servicios de aseguramiento y reaseguramiento o un sistema financiero competente, las inversiones no pueden generar retornos confiables sin éstos.

**El contenido y las opiniones emitidas en este artículo no reflejan necesariamente
la posición institucional de VenAmCham**